

3. september 2008

BI-løsninger til mindre virksomheder

Dynamics-huset NORRIQ skal forhandle timeXtender

En netop indgået aftale med et af Danmarks største Microsoft Dynamics NAV og- C5-huse, NORRIQ, betyder, at timeXtenders business intelligence-software bliver en del af NORRIQs produktprogram. Et stort skridt på vejen i timeXtenders fortsatte internationalisering.

Det århusianske business intelligence softwarehus, timeXtender, har netop indgået aftale med Dynamics NAV-huset NORRIQ. Aftalen betyder, at NORRIQ fremover vil sælge timeXtenders BI-løsning i Danmark. Aftalen kan imidlertid udvides i takt med, at NORRIQ udvider deres forretning til andre lande.

Aftalen er endnu et stort skridt på vejen for timeXtender, der er i gang med at internationalisere forretningen: "Det er en milepæl at få en aftale i hus med en af Danmarks største Dynamics NAV-forhandlere. Det er meget interessant for os at samarbejde med partnere, der har ambitioner uden for Danmark, da dette ligger fint i tråd med den internationalisering, som vi selv er i gang med," siger Heine Krogh Iversen, administrerende direktør i timeXtender.

Specielt Dynamics NAV-markedet, hvor der er over 60.000 installationer, er interessant for timeXtender. "Samarbejdet med NORRIQ betyder meget i vores bestræbelser på at nå vores målsætning om en betydelig dominans i kanalen. Specielt med de tillægsløsninger, vi har til Dynamics NAV-systemet, der yderligere letter arbejdet med at lave BI oven på Navision. I den forbindelse er det en stor blåstempling af timeXtenders produktprogram at få en af Danmarks største Dynamics NAV-forhandlere som kunde," siger Heine Krogh Iversen, administrerende direktør i timeXtender.

BI-løsninger til mindre virksomheder

Formålet med aftalen er at sætte NORRIQ i stand til hurtigere at kunne efterkomme kundernes stigende efterspørgsel på business intelligence-løsninger - uden den tilsvarende vækst i konsulenter - samt at forkorte vejen fra første kontakt til eksekveret ordre. Søren Joensen, ansvarlig for BI hos NORRIQ, har store forventninger til samarbejdet:

"Den nye aftale med timeXtender betyder, at NORRIQ nu er i stand til at servicere vores kunder endnu bedre. timeXtenders software skaber automatisk al den nødvendige underliggende programkode, hvilket gør, at vores kunder nu i større omfang kan vedligeholde systemet selv - og derved spare programmørtimer. Dette gavner ikke mindst de mindre kunder," siger Søren Joensen.

"Vores kunder har længe efterspurgt muligheden for selv at vedligeholde deres systemer. Og med timeXtenders produkt kan vi imødekomme dette ønske. Den mindskede omkostning for virksomheden ser vi derfor som en oplagt mulighed for at levere BI-løsninger til kunder, der er endnu mindre end de BI-kunder, vi har i dag."

Yderligere information

timeXtender as

CEO Heine Krog Iversen
tel.: +45 86 20 57 00
E-mail: hki@timextender.com

NORRIQ

Sales Manager, Business Intelligence Søren Toft Joensen
tel.: +45 20 80 14 26
E-mail: stj@norriq.dk

Om NORRIQ

NORRIQ er ledende dansk leverandør af økonomiløsninger og forretningssystemer baseret på Microsoft Dynamics C5 og NAV til små og mellemstore virksomheder. NORRIQ blev etableret i 2007 og købte samme år Munk IT, Conzern og Senseit. NORRIQ har via Munk IT været Microsoft Gold Partner siden 2003 og blev udnævnt til "Outstanding Partner of the Year" i Europa, Mellemøsten og Afrika i 2005. Med over 180 medarbejdere er NORRIQ fordelt på kontorer i København, Odense, Kolding, Silkeborg og Aalborg. Læs mere på www.norriq.com

Om timeXtender

timeXtender er et softwarehus med speciale i udvikling af intuitivt og simpelt Data Warehousing software til Business Intelligence markedet. Med den seneste softwareversion timeXtender 3 har firmaet skabt en løsning som fuldt ud automatiserer processen med at generere præcis og opdateret viden fra forskellige datakilder. I 2006 gik timeXtender gennem et strategisk vigtigt nåleøjeblik, da virksomheden blev medlem af Microsofts Data Warehouse Alliance (DWA). www.timextender.com